

# Accountmanager

**Als Accountmanager maak jij impact door persoonlijke relaties op te bouwen en de tijd te nemen om je klanten écht te leren kennen. Jij haalt energie uit het onderhouden van deze relaties. Je hebt het vermogen om de behoeften van de klant te achterhalen en deze om te zetten in deskundig advies, gebaseerd op onze producten en oplossingen.**

In de rol van Accountmanager ben je verantwoordelijk voor het genereren van omzet en marge binnen een netwerk van klanten en relaties. Je bent commercieel gedreven, signaleert kansen en beschouwt het als een uitdaging om opdrachten binnen te halen. Jouw focus ligt op het onderhouden en verder uitbouwen van bestaande accounts, met daarnaast ook een sterke focus op het aantrekken van nieuwe klanten.

## **Wat ga je doen?**

- Je bouwt en onderhoudt zelfstandig je netwerk door relaties met bestaande klanten te onderhouden en nieuwe klanten te werven.
- Je bezoekt (potentiële) klanten en adviseert hen over de mogelijkheden van onze producten en diensten.
- Je begeleidt het gehele verkoopproces, van het eerste contact tot en met de aftersales.
- Je legt de basis voor duurzame klantrelaties en ontzorgt de klant waar nodig.
- Je houdt relevante ontwikkelingen in de installatiemarkt nauwlettend in de gaten en signaleert nieuwe kansen.
- Je werft nieuwe klanten door middel van een gedegen accountplan, netwerken, beurzen en andere marketingactiviteiten.

## **Iedereen energiepositief**

Wij zijn Breman. Een familiebedrijf van ruim 1700 installatie-experts die vanuit 25 vestigingen bouwen aan een toekomst vol duurzame technische installaties. Iedereen energiepositief in 2025, dat is ons doel. Dan geven wij meer energie terug dan het kost aan medewerkers, klanten en de aarde. En als we samenwerken, kunnen we vandaag al het verschil maken voor morgen. Dát is waar wij voor gaan en waar jij een impactvolle bijdrage aan kan leveren.

## **Wat doet Breman?**

De collega's bij de gespecialiseerde Breman vestigingen zijn werkzaam binnen de divisies woningbouw, woningbeheer, utiliteit, woningrenovatie, en binnen onze eigen installatiefabriek. Onze collega's houden zich dagelijks bezig met duurzame energiesystemen, verwarmingsinstallaties, elektrotechniek, regeltechniek, luchtreinigingsinstallaties en service en onderhoud voor de zakelijke en particuliere markt. Op de kantoren zorgen onze werkvoorbereiders, tekenaars, engineers, ICT-ers, HR-specialisten en alle andere collega's ervoor dat onze vakmensen op locatie hun werk optimaal kunnen uitvoeren.

## **Breman Installatiefabriek IJsselmuiden**

Breman Installatiefabriek is specialist in het ontwerpen en produceren van installatieoplossingen voor duurzame verwarming en ventilatie. Als onderdeel van de Breman Installatiegroep begrijpen wij als geen ander dat duurzaam bouwen en installeren snel, slim en efficiënt moet gebeuren. Onze uitgebreide kennis en ervaring vertalen we naar innovatieve en betrouwbare oplossingen voor de markt.

Wij leveren onder andere opstelplaatsen voor buitenunits van (hybride) warmtepompen, dakkanalen en schoorstenen. Dankzij ons geïndustrialiseerde productieproces sluiten we perfect aan op de werkwijze op de bouwplaats en in woningfabrieken. We blijven continu werken aan het ontwikkelen en implementeren van nieuwe technieken.

Dit doen we samen met 40 betrokken collega's in een open en samenwerkingsgerichte cultuur, waar verantwoordelijkheid en teamspirit centraal staan. Bij ons krijg je de kans om je persoonlijke groei en innovatie te ontwikkelen in een hecht team. Samen bouwen we aan een duurzame toekomst – en daar zijn we trots op!

## **Het Breman familiegevoel**

We bestaan bijna 100 jaar en zijn één van de grootste installatiebedrijven van Nederland. Toch voel je bij ons de warmte van een familie en een hechte groep. Bij Breman draait het om de mens! Zonder onze mensen kunnen wij niet bestaan. Daarom investeren we in jou. Met onze eigen Breman Academy bieden we opleidingen en kansen voor persoonlijke groei. Samen leren we, maken we fouten en helpen we elkaar vooruit. Kortom, we werken samen als een (h)echte familie.

## **Dit neem je mee**

- Minimaal MBO werk- en denkniveau, bij voorkeur met commerciële en technische achtergrond.
- Minimaal 3 jaar ervaring in een klantgerichte buitendienstfunctie binnen de bouw- of installatietechniek.

- Kennis van Microsoft Office en CRM-systemen, en beheersing van Nederlands en Engels.
- Sterke zelfstandigheid, communicatieve en commerciële vaardigheden, en een uitstekende netwerker.
- Klantgericht, daadkrachtig, met goede advies- en overtuigingskracht.
- Je neemt vol enthousiasme deel aan een assessment tijdens de sollicitatieprocedure

#### **Dit krijg je van ons**

- Een aantrekkelijke functie binnen een professionele en dynamische omgeving, met veel ruimte voor zelfstandigheid.
- Een competitieve beloningsstructuur en secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een aantrekkelijke winstdelingsregeling.
- Een gestructureerd inwerkprogramma en goede begeleiding door je collega's van de afdeling verkoop.
- Leaseauto, telefoon en laptop; mogelijkheid tot leasen van een fiets.
- Gezellige uitjes en borrels, zowel met je team als met het hele bedrijf.

#### **Enthousiast?**

Is dit dé baan voor jou en voel jij een klik met Breman? Solliciteer dan meteen! Wil je eerst meer weten? Neem gerust contact op met onderstaande Corporate Recruiter. Stuur een WhatsApp, bel of mail en wij helpen je graag verder. Klik hieronder op de link die jou het beste past en ontdek de mogelijkheden!